

ABSTRAK

Sebagaimana kita ketahui bahwa setiap perusahaan selalu berusaha untuk mempertahankan kelangsungan hidupnya melalui kegiatan yang ada dalam perusahaan tersebut. Oleh karena itu manajemen perusahaan dituntut untuk berusaha sebaik-baiknya agar pelaksanaan seluruh kegiatan dalam perusahaan dapat berjalan dengan baik dan perusahaan dapat mencapai tujuannya.

Agar seluruh kegiatan dapat berjalan dengan baik, maka peranan sistem informasi akuntansi perusahaan harus berjalan dengan baik bersama-sama dengan pengendalian internal perusahaan. Pada skripsi ini terutama membahas mengenai penjualan kredit. Apabila peranan sistem informasi akuntansi penjualan kredit dan pengendalian internal penjualan kredit telah berjalan dengan efektif maka tujuan perusahaan dapat tercapai.

Penulis tertarik untuk melakukan penelitian dengan mengambil judul "Peranan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Kredit dalam Menunjang Efektivitas Pengendalian Internal Penjualan Kredit".

Sehubungan dengan apa yang diuraikan di atas, maka masalah-masalah yang akan dibahas dalam penelitian ini adalah: bagaimana sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang diterapkan di dalam perusahaan; apakah pengendalian internal penjualan kredit yang diterapkan perusahaan telah memadai; dan bagaimana peranan sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang diterapkan perusahaan dalam menunjang efektivitas pengendalian internal penjualan kredit.

Adapun maksud penelitian adalah untuk mencari data dan informasi tentang sistem informasi akuntansi penjualan kredit dan efektivitas pengendalian internal penjualan kredit, serta hubungan di antara keduanya. Sedangkan tujuannya adalah: sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang diterapkan di dalam perusahaan; pengendalian internal penjualan kredit yang diterapkan oleh perusahaan; dan peranan sistem informasi akuntansi penjualan kredit dalam menunjang efektivitas pengendalian internal penjualan kredit. Berdasarkan uraian di atas, penulis mengajukan hipotesis sebagai berikut: "Sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang diterapkan dengan memadai, dapat berperan dalam menunjang efektivitas pengendalian internal penjualan kredit".

Metode penelitian yang penulis gunakan adalah metode penelitian korelasi (*correlational research*). Hasil pengujian hipotesis menggunakan rumus Dean J. Champion. Hasil jawaban dari kuesioner adalah sebesar 91,95% yang menunjukkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan kredit yang diterapkan dengan memadai, dapat berperan dalam menunjang efektivitas pengendalian internal penjualan kredit PT. ZEUS PRIMA GARDA.

Dalam Penelitian ini ditemukan beberapa kelemahan dalam penerapan sistem informasi akuntansi penjualan kredit dan pengendalian internal penjualan kredit. Masukan bagi perusahaan adalah agar perusahaan segera merekrut pegawai baru, membuat uraian kerja tertulis, membuat bagian analisis kredit dan penagihan, setiap formulir di buat rangkاپannya dan setiap formulir yang di kirim keluar perusahaan agar mencantumkan nama, alamat, dan logo perusahaan. Tetapi kelemahan tersebut tidak terlalu besar pengaruhnya terhadap kelancaran aktivitas penjualan kredit PT. ZEUS PRIMA GARDA.