

ABSTRAK

Bagi sebagian besar perusahaan, transaksi penjualan merupakan hal yang sangat penting bagi perusahaan karena dengan penjualan yang baik dan sesuai dengan prosedur yang telah ditetapkan perusahaan akan sangat menunjang bagi kelangsungan hidup perusahaan dan akan meningkatkan kualitas penjualan serta pendapatan. Penjualan barang perusahaan dapat dilaksanakan melalui penjualan tunai dan penjualan kredit. Pada umumnya perusahaan manufaktur melakukan penjualan secara kredit yang memungkinkan perusahaan untuk menambah volume penjualannya. Untuk melaksanakan kegiatan penjualan kredit diperlukan adanya sistem akuntansi penjualan kredit.

Tujuan penulisan tugas akhir ini adalah untuk mengetahui pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan kredit dan kendala yang dihadapi oleh PT Mitra Jaya Pasifik. Untuk itu, digunakanlah metode deskriptif yang mana kesimpulan ditarik dari hasil analisis berbagai fakta yang ada.

Sistem informasi akuntansi memiliki peran yang sangat penting dalam PT Mitra Jaya Pasifik terutama dalam penjualan kredit. Maka penulis menarik kesimpulan bahwa sistem informasi akuntansi kredit pada PT Mitra Jaya Pasifik sudah cukup memadai. Hal ini dapat dilihat dengan adanya bagian-bagian yang terkait yaitu bagian penjualan, bagian produksi, bagian gudang, bagian pengiriman, bagian keuangan dan bagian akuntansi, serta penggunaan formulir, catatan dan laporan yang dihasilkan. Namun dalam praktiknya masih terdapat kelemahan-kelemahan yang harus diperbaiki.