

ABSTRAK

Penjualan merupakan aktivitas perusahaan yang sangat penting, karena penjualan merupakan salah satu faktor dalam menunjang kelangsungan hidup suatu perusahaan. Oleh karena itu untuk menghasilkan penjualan yang optimal, maka perusahaan harus merancang sistem informasi penjualan yang memadai sehingga dapat memberikan informasi mengenai penjualan yang dapat membantu dalam proses pengambilan keputusan, sehingga dapat menghasilkan keputusan yang tepat untuk keberhasilan pengelolaan penjualan.

Melihat pentingnya sistem informasi akuntansi penjualan kredit, maka penulis akan mengemukakan sistem informasi akuntansi yang berkaitan dengan penjualan kredit dan penyusunan laporan tugas akhir ini berjudul “Tinjauan Atas Sistem Akuntansi Penjualan Kredit Pada PT “NL”.”

Dalam penyusunan laporan tugas akhir ini penulis menggunakan metode deskriptif, dengan teknik pengumpulan data yaitu penelitian kepustakaan dan penelitian laporan yang meliputi observasi, wawancara, dan kerja praktik.

Dari hasil kerja praktik yang penulis lakukan, maka penulis menyimpulkan bahwa sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT “NL” sudah cukup memadai, hal ini dapat dilihat dari penggunaan formulir, catatan, dan laporan yang dihasilkan. Selain itu pelaksanaan sistem informasi akuntansi penjualan kredit pada PT “NL” dalam praktiknya sudah cukup memadai dengan prosedur yang telah ditetapkan, namun masih ada kelemahan-kelemahan yang harus diperbaiki.