

ABSTRAK

TINJAUAN ATAS PENCATATAN DAN PENAGIHAN PIUTANG DIVISI *PART INDIRECT* PADA PT. ASTRA INTERNATIONAL TBK-TOYOTA SALES OPERATION (AUTO 2000) CABANG BANDUNG ASIA AFRIKA

Perkembangan ekonomi yang semakin pesat dan cepat mendorong pelaku bisnis untuk dapat mempertahankan kelangsungan perusahaannya. Salah satu tujuan utama didirikannya suatu perusahaan yaitu untuk menghasilkan laba maksimal. Strategi yang dilakukan setiap perusahaan untuk mempertahankan kegiatan usahanya yaitu menciptakan sesuatu yang berbeda agar dapat bersaing dengan perusahaan lain yang sejenis. Salah satunya dengan cara memberikan penjualan secara kredit, karena penjualan secara kredit memberikan jangka waktu pembayaran kepada setiap konsumennya. Dengan adanya penjualan secara kredit maka timbul piutang usaha dalam perusahaan. Piutang adalah bagian dari aktiva perusahaan yang bersifat lancar, umumnya berupa kas yang masih akan diterima dimasa yang akan datang dan terdapat pada laporan keuangan setiap perusahaan baik perusahaan dagang, manufaktur dan jasa.

Tujuan penulis melakukan penelitian di divisi *part indirect* pada PT. Astra International Tbk-Toyota Sales Operation (AUTO 2000) Cabang Bandung Asia Afrika adalah untuk mengetahui bagaimana pencatatan dan penagihan piutang.

PT. Astra International Tbk-Toyota Sales Operation (AUTO 2000) Cabang Bandung Asia Afrika adalah perusahaan yang bergerak dibidang otomotif, penelitian dilakukan di divisi *part indirect* dimana dalam melakukan penjualan suku cadang dilakukan secara kredit sehingga menimbulkan adanya piutang. Pencatatan piutang yang dilakukan perusahaan ini dengan menggunakan sistem TDMS. TDMS adalah Toyota Dealer Management System, sistem internal yang dimiliki toyota untuk mempermudah kegiatan operasional perusahaan. Prosedur pencatatan dan penagihan piutang divisi *part indirect* telah sesuai dengan SOP yang ditetapkan oleh perusahaan.

Kata Kunci : Pencatatan dan Penagihan Piutang

ABSTRACT

OBSERVATION OF RECORDING AND DEMANDING THE ACCOUNT RECEIVABLE PART INDIRECT DIVISION AT PT. ASTRA INTERNATIONAL TBK-TOYOTA SALES OPERATION (AUTO 2000) BRANCH BANDUNG ASIA AFRIKA

The economy development that is rapidly increases encourages the businessman to preserve the life of their company. One of the main purposes of making a company is to produce maximum profit. The strategy that is done by every company to maintain the business activity is to make something different in order to compete with the other company in the same field. One of the strategy is selling the product by credit, because it gives period of times to pay the product for every consumer. By arranging the marketing by credit, account receivable in acompany occurs. Account receivable is a part of company assets that the period of the time is not longer, generally it is a cash that is still will be accepted in the future and it is in the financial reports in every company, trading company, manufacture company, and service enterprise.

The aim of the writer in doing this research in the part indirect division at PT. Astra International Tbk-Toyota Sales Operation (AUTO 2000) Branch Bandung Asia Afrika is to know how the recording and account receivable demanding.

PT. Astra International Tbk-Toyota Sales Operation (AUTO 2000) Branch Bandung Asia Afrika is a company that is ranged in automotive field. There search is done in the part indirect division where in marketing the spare-parts is by credit and make the account receivable occurs. Recording the account receivable in this company is done by using TDMS system. TDMS is Toyota Dealer Management System, internal system that belongs to Toyota to make the operational company activity easier. Recording procedure and account receivable demanding part indirect division has appropriated with SOP that is established by the company.

Key words: Recording and account receivable demanding